

**ИННОВАЦИОННЫЙ ЦЕНТР РАЗВИТИЯ ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ**  
**INNOVATIVE DEVELOPMENT CENTER OF EDUCATION AND SCIENCE**



**Вопросы современной экономики и менеджмента:  
свежий взгляд и новые решения**

**Выпуск X**

**Сборник научных трудов по итогам  
международной научно-практической конференции  
(11 марта 2023 г.)**

**г. Екатеринбург**

**2023 г.**

**Издатель Инновационный центр развития образования и науки  
(ИЦРОН), г. Нижний Новгород**

ISSN 2587-7968

УДК 33(06)

ББК 65я43

**Вопросы современной экономики и менеджмента: свежий взгляд и новые решения.** / Сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции. № 10, г. Екатеринбург, – НН: ИЦРОН, 2023. 30с.

**Редакционная коллегия:**

к.э.н., доцент Бекулов Х.М. (г. Нальчик), к.э.н., доцент Беспалов В.В. (г. Москва), к.э.н., доцент Бескоровайная С.А. (г.Москва), к.э.н., доцент Бирюков В.А. (г.Москва), к.э.н., доцент Бобыль В.В. (г. Днепропетровск), д.э.н., профессор Богатая И.Н. (г.Ростов-на-Дону), д.э.н., профессор Булгучев М.Х. (г.Магас), к.э.н., доцент Викторова Т.С. (г. Вязьма), д.э.н., доцент Виноградова М.В. (г. Москва), к.э.н., доцент Гафиуллина Л.Ф. (г. Казань), д.э.н., доцент Гонова О.В. (г. Иваново), к.э.н., доцент Гурфова С.А. (г. Нальчик), к.э.н., доцент Дзюба А.В.(г.Комсомольск-на-Амуре), к.э.н. Дубровин С.А. (г. Санкт-Петербург), д.э.н., доцент Евстафьева Е.М. (г.Ростов-на-Дону), к.э.н., доцент Емельянова Г.А. (г.Чебоксары), к.э.н. Желнова К.В. (г. Ижевск),к.э.н., доцент Иванова Н.В. (г. Шахты), к.э.н., доцент Калашников А.А. (г. Ставрополь), к.э.н., доцент Кошелева Т.Н. (г. Санкт-Петербург),к.э.н., доцент Крючкова Л.В. (г. Киров), к.э.н., доцент, профессор Курпаяниди К.И. (г. Фергана), д.э.н., профессор Макаров В.В. (г. Санкт-Петербург), д.э.н., доцентМиролюбова А.А. (г. Иваново), к.э.н., доцент Мошкин И.В. (г. Ростов-на-Дону), к.э.н., доцент Мызникова Т.Н. (г. Челябинск), к.э.н., доцент Мурзин А.Д. (г. Ростов-на-Дону), к.э.н., доцент Найденова М.В. (г. Саратов), к.э.н. Никитина А.А. (г. Кумертау), д.э.н., доцент Паштова Л.Г. (г. Москва), к.э.н., доцент Руденко М.Н. (г. Пермь), д.э.н., профессор Санталова М.С. (г. Воронеж), д.э.н., профессор Сембиева Л.М. (г. Нур-Султан),к.э.н., доцент Соболева С.Ю. (г. Волгоград), к.э.н., доцент Стрельников Е.В. (г.Екатеринбург), к.э.н., доцент Талалушкина Ю.Н.(г. Челябинск), к.э.н., доцент Терентьева О.Н. (г. Саратов), д.э.н., профессор Тинасилов М.Д. (г.Алматы), д.э.н., доцент Тугускина Г.Н. (г.Пенза), к.т.н., доцент Тытарь А.Д.(г. Ростов-на-Дону), к.э.н., доцент Уркумбаева А.Р.(г. Алматы), д.э.н., профессор Чернов В.А. (г. Нижний Новгород), к.ф-м.н., доцент Шматков Р. Н. (г. Новосибирск).

В сборнике научных трудов по итогам X Международной научно-практической конференции **«Вопросы современной экономики и менеджмента: свежий взгляд и новые решения» г. Екатеринбург**, представлены научные статьи, тезисы, сообщения студентов, аспирантов, соискателей учёных степеней, научных сотрудников, ординаторов, докторантов, практикующих специалистов Российской Федерации, а также коллег из стран ближнего и дальнего зарубежья.

**Авторы опубликованных материалов несут ответственность за подбор и точность приведенных фактов, цитат, статистических данных, не подлежащих открытой публикации.** Мнение редакционной коллегии может не совпадать с мнением авторов. Материалы размещены в сборнике в авторской правке.

Статьи, принятые к публикации, размещаются в полнотекстовом формате на сайте eLIBRARY.RU.

© ИЦРОН, 2023 г.

© Коллектив авторов

## Оглавление

<b>СЕКЦИЯ №1.</b>	
<b>ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ (СПЕЦИАЛЬНОСТЬ 08.00.01)</b> .....	5
<b>СЕКЦИЯ №2.</b>	
<b>ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ НАРОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ (СПЕЦИАЛЬНОСТЬ 08.00.05)</b> .....	5
<b>НОВЫЕ МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ СУБЪЕКТОВ (ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ) В СОВРЕМЕННОЙ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ БЕЗ КРЕДИТНОЙ ИСТОРИИ</b>	
Андреев В.Н., Джумадурдыев Н., Алшейх М. ....	5
<b>СЕКЦИЯ №3.</b>	
<b>ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ (СПЕЦИАЛЬНОСТЬ 08.00.10)</b> .....	7
<b>СЕКЦИЯ №4.</b>	
<b>БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЁТ, СТАТИСТИКА (СПЕЦИАЛЬНОСТЬ 08.00.12)</b> .....	8
<b>СЕКЦИЯ №5.</b>	
<b>МАТЕМАТИЧЕСКИЕ И ИНСТРУМЕНТАЛЬНЫЕ МЕТОДЫ ЭКОНОМИКИ (СПЕЦИАЛЬНОСТЬ 08.00.13)</b> .....	8
<b>СЕКЦИЯ №6.</b>	
<b>МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА (СПЕЦИАЛЬНОСТЬ 08.00.14)</b> .....	8
<b>СЕКЦИЯ №7.</b>	
<b>БАНКОВСКОЕ И СТРАХОВОЕ ДЕЛО</b> .....	8
<b>СЕКЦИЯ №8.</b>	
<b>ИННОВАЦИОННЫЕ ПОДХОДЫ В СОВРЕМЕННОМ МЕНЕДЖМЕНТЕ</b> .....	8
<b>ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СФЕРЫ ФИТНЕС-УСЛУГ В УСЛОВИЯХ ОГРАНИЧЕНИЙ</b>	
Давидян Илья Григорьевич .....	8
<b>СЕКЦИЯ №9.</b>	
<b>ВОПРОСЫ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ</b> .....	10
<b>СЕКЦИЯ №10.</b>	
<b>МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ</b> .....	10
<b>СЕКЦИЯ №11.</b>	
<b>МАРКЕТИНГ</b> .....	10
<b>СЕКЦИЯ №12.</b>	
<b>PR И РЕКЛАМА</b> .....	10
<b>СЕКЦИЯ №13.</b>	
<b>ОПЕРАЦИОННЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ</b> .....	11
<b>СЕКЦИЯ №14.</b>	
<b>ПРОБЛЕМЫ МАКРОЭКОНОМИКИ</b> .....	11

<b>СЕКЦИЯ №15.</b>	
<b>ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ</b>	
.....	11
<b>СЕКЦИЯ №16.</b>	
<b>СТРАТЕГИЧЕСКИЙ МЕНЕДЖМЕНТ</b>	11
<b>СЕКЦИЯ №17.</b>	
<b>ТЕОРИЯ УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИМИ СИСТЕМАМИ</b>	11
МЕХАНИЗМЫ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИЙ НА ПРИМЕРЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ КРЫМСКИЙ РАЙОН	
Трубенко В.М. ....	11
<b>СЕКЦИЯ №18.</b>	
<b>ТЕОРИЯ СОВРЕМЕННОГО МЕНЕДЖМЕНТА</b>	15
<b>СЕКЦИЯ №19.</b>	
<b>УПРАВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ПЕРСОНАЛА</b>	15
<b>СЕКЦИЯ №20.</b>	
<b>ФИНАНСЫ И НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА</b>	15
<b>СЕКЦИЯ №21.</b>	
<b>ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ</b>	15
ОСОБЕННОСТИ РАСЧЁТА ДОЛИ РОССИЙСКОЙ СТОРОНЫ В УСТАВНОМ ФОНДЕ ПРЕДПРИЯТИЯ МАРИКУЛЬТУРЫ С ИНОСТРАННЫМ КАПИТАЛОМ, ДЕЙСТВУЮЩЕГО НА ТЕРРИТОРИИ РФ	
А.П. Жук. ....	15
<b>СЕКЦИЯ №22.</b>	
<b>ЭКОНОМИКА ТРУДА И УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ</b>	24
<b>СЕКЦИЯ №23.</b>	
<b>ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ НАРОДОНАСЕЛЕНИЯ И ДЕМОГРАФИЯ</b>	24
<b>СЕКЦИЯ №24.</b>	
<b>ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ</b>	24
ПРОВЕДЕНИЕ КОМПЛЕКСНОЙ КВАЛИМЕТРИЧЕСКОЙ ОЦЕНКИ С ЦЕЛЬЮ ЗАКЛЮЧЕНИЯ О ПРИЕМЛЕМОСТИ ИЗМЕРИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ	
Козлова А.А., Галимов Ф.М. ....	25
<b>ПЛАН КОНФЕРЕНЦИЙ НА 2023 ГОД</b>	28

## **СЕКЦИЯ №1.**

### **ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ (СПЕЦИАЛЬНОСТЬ 08.00.01)**

## **СЕКЦИЯ №2.**

### **ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ НАРОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ (СПЕЦИАЛЬНОСТЬ 08.00.05)**

#### **НОВЫЕ МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ СУБЪЕКТОВ (ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ) В СОВРЕМЕННОЙ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ БЕЗ КРЕДИТНОЙ ИСТОРИИ**

**Андреев В.Н., Джумадурдыев Н., Алшейх М.**

Московский государственный технологический университет «СТАНКИН», г. Москва

Кредитный рейтинг - это трехзначное число, отражающее вероятность того, что потребитель (субъект) погасит свои долги (кредит). Разнообразие моделей и методов оценки, используемых, для определения кредитного рейтинга означает, что рейтинг может варьироваться в несколько пунктов, в зависимости от того, какая модель используется и какой тип бизнеса (универмаг, автосалон, банк) запрашивает рейтинг.

Кредитный рейтинг может отличаться в зависимости по методике оценки. Система оценки платежеспособности Fair Isaac Corporation (FICO), широко применяется 90% ведущих кредиторов. Еще одной моделью кредитного рейтинга является VantageScore, которая была создана тремя ведущими кредитными агентствами: TransUnion, Experian и Equifax.

Кредитный рейтинг субъекта — это число от 300 до 850, где 850 — максимально возможный балл. Кредитные баллы для субъекта, такие как FICO, Small Business Scoring Service (SBSS), варьируются от нуля до 300[1].

На кредитный рейтинг субъекта влияют пять категорий:

- История платежей (35%)
- Суммы задолженности (30%)
- Продолжительность кредитной истории (15%)
- Новый кредит (10%)
- Кредитный микс (10%)

Кредитный рейтинг малого бизнеса основан на информации в его кредитном отчете, в том числе:

- Информация о компании (включая количество сотрудников, продажи, собственность и дочерние компании)
- Исторические бизнес-данные
- Сведения о регистрации бизнеса
- Резюме деятельности правительства
- Операционные бизнес-данные
- Отраслевая классификация и данные
- Публичные документы (залоговые права, судебные решения и документы в соответствии с Единым торговым кодексом)
- История платежей и сборов

- Количество учетных записей и подробные сведения

Кредиторы используют кредитный скоринг при ценообразовании на основе риска, при котором условия кредита, включая процентную ставку, предлагаемые заемщикам, основаны на вероятности погашения. Как правило, чем выше кредитный рейтинг, тем лучше ставка, предлагаемая финансовым учреждением. По статистике около 1,7 миллиарда человек в мире, не имеющих доступа к банкам, не имеют кредитной истории. Авторами данной статьи предлагается решение оценки платежеспособности на основе «доверия» к субъекту, базирующийся на мобильных данных субъекта, на примере стартапа Тала из Санта-Моники, штат Калифорния, который разработал способ кредитования людей, не имеющих доступа к услугам банков.

К 2022 году количество пользователей смартфонов в мире составляет 6,648 миллиарда человек, что соответствует 83,89% населения мира, владеющего смартфоном. В общей сложности число людей, владеющих смартфонами и функциональными телефонами, составляет 7,26 миллиарда человек, что составляет 91,62% населения мира. Революция в области смартфонов, дала «толчок» бизнес - модели компании Тала[2]. Тала привлекла около 220 миллионов долларов США от частных инвесторов, чтобы предложить кредиты до 500 долларов США людям без кредитной истории или банковских счетов. Идея компании заключается в приложении для смартфонов, которая использует модель оценки, основанную на мобильных данных, от оплаты счетов за мобильный телефон до поведения в Интернете.

По оценкам Всемирного банка, около 1,7 миллиарда человек не имеют доступа к банковским услугам, но у двух третей из них есть мобильные устройства. И только 31% взрослого населения мира охвачен кредитным бюро, что делает их единственными, кто может получить кредит в традиционной банковской среде.

Модель оценки Талы опирается примерно на 250 точек данных. «Мы определяем вес отдельных точек данных, используя самые современные методы машинного обучения, обученные на истории пользовательских данных», — говорится в сообщении компании. Приложение от Тала анализирует две категории данных: данные об устройствах Android в знак признания глобального доминирования Android от Google и поведенческие данные.

Приложение Тала запрашивает у клиента ввод данных, включая имя, дату рождения, пол, текстовые сообщения, показывающие оплату коммунальных услуг или телефонных счетов, причину кредита и запрашиваемую сумму. Первое, что определяет приложение, — мошенничество. «Ты тот, за кого себя выдаешь?» Приложение сопоставляет данные клиентов с записями их телефонных счетов или счетов за коммунальные услуги, доступ к которым осуществляется через текстовые сообщения на телефоне клиента. Когда клиент проходит проверку на мошенничество, модель запускает проверку кредитоспособности, чтобы оценить платежеспособность пользователя и вероятность погашения.

Кредитная модель не использует конкретную идентифицирующую информацию, такую как возраст или пол, при принятии кредитных решений, чтобы предотвратить алгоритмические предубеждения. На этапе оценки кредитоспособности используется сочетание данных об устройстве и поведении. Данные устройства, такие как тип и год выпуска операционной системы, помогают оценить кредитоспособность. История оплаты мобильных счетов и определенные поведенческие данные помогают оценить вероятность погашения. Поведенческие данные включают в себя то, как клиенты взаимодействовали с приложением, время, затрачиваемое на перемещение по страницам, чтобы увидеть, действительно ли они прочитали положения и условия, любые ошибки при вводе основной биографической информации и другие приложения на своем телефоне. Тала заявляет, что постоянно оценивает пользовательские данные и не передает никакую личную информацию третьим лицам. Компания утверждает, что все данные клиентов удаляются после погашения кредита.

В среднем срок погашения для клиента Тала составляет 30 дней. Максимум, составляет около 90 дней, при этом 20 дней являются самыми короткими. Пользователи имеют возможность досрочно погасить кредит без штрафных санкций. На самом деле, в отличие от традиционных финансовых учреждений, компания Тала предлагают даже стимулы для досрочного погашения. По словам представителей компании, после того, как клиент взял кредит, поведение при погашении является наиболее важным фактором для будущих кредитных решений. Новые пользователи имеют право на получение кредита в размере от 20 до 100 долларов США, а повторные заемщики могут иметь право на получение кредита до 500 долларов США. По данным компании, около 90% подходящих для выдачи кредита клиентов возвращаются за повторными кредитами[3].

Тала получила финансирование [серии D](#) на сумму 110 миллионов долларов США, а также раунд долга на 100 миллионов долларов США, типичного раунда финансирования для цифрового кредитора. На сегодняшний день Тала привлекла финансирование в размере 219,4 млн долларов США от таких инвесторов, как GGV, Institutional Venture Partners и PayPal Ventures. Деньги, полученные от этих долговых и долевых предложений, ссужаются потребителям в странах, где работает Тала. Тала получает фиксированную комиссию в размере от 5% до 15% с каждого выдаваемого кредита. Все первоначальные кредиты учитываются в собственных учетных книгах Тала, в то время как кредиты, предоставленные клиентам на более зрелых рынках, таких как Кения, представляют собой забалансовые кредиты, обеспеченные активами, которые продаются крупным институциональным инвесторам, таким как Colchis Capital. Цифровая микро кредитная компания Тала выросла до 600 сотрудников и оценивается почти в 1 миллиард долларов. Компания работает в Кении, Мексике, Филиппинах и Индии.

Своим примером компания Тала доказала, что помимо кредитных рейтингов, для которых требуются: заработную плату, залог, возраст и т.д., есть альтернативные варианты оценки платежеспособности субъектов, основанных на человеческих факторах, таких как «добросовестности», «надежности» и «заслуживающий доверия». Данные методы необходимо использовать предлагаемыми авторами в «семействе бизнес – моделей» на основе продуктово-сервисной системы (ПСС) применимой к возобновляемым источникам энергии (ВИЭ). Компании ведущих деятельность в сфере ВИЭ, предоставляя энергию по ПСС внедряя новый метод оценки платежеспособности субъектов, могут более глубоко оценить платежеспособность своих покупателей, установить с ними более крепкую связь на длительный период, что в свою очередь благополучно отразится на прибыли компании.

#### **Библиографический список:**

1. Электронный портал INVESTOPEDIA Томас Брок. «Credit Scoring» [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.investopedia.com> (Дата обращения: 23.01.2023)
2. Электронный портал Форбс, Сьюзен Адамс, «How Tala mobile is using phone data to revolutionize microfinance» [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.forbes.com/> (Дата обращения: 23.01.2023)
3. Электронный портал CNBC, Салима Шетти. «Start-up uses mobile data as a credit score for the global unbanked» [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.cnbc.com> (Дата обращения: 23.01.2023)

### **СЕКЦИЯ №3.**

#### **ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ (СПЕЦИАЛЬНОСТЬ 08.00.10)**

**СЕКЦИЯ №4.**

**БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЁТ, СТАТИСТИКА (СПЕЦИАЛЬНОСТЬ 08.00.12)**

**СЕКЦИЯ №5.**

**МАТЕМАТИЧЕСКИЕ И ИНСТРУМЕНТАЛЬНЫЕ МЕТОДЫ ЭКОНОМИКИ  
(СПЕЦИАЛЬНОСТЬ 08.00.13)**

**СЕКЦИЯ №6.**

**МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА (СПЕЦИАЛЬНОСТЬ 08.00.14)**

**СЕКЦИЯ №7.**

**БАНКОВСКОЕ И СТРАХОВОЕ ДЕЛО**

**СЕКЦИЯ №8.**

**ИННОВАЦИОННЫЕ ПОДХОДЫ В СОВРЕМЕННОМ МЕНЕДЖМЕНТЕ**

**ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СФЕРЫ ФИТНЕС-УСЛУГ В  
УСЛОВИЯХ ОГРАНИЧЕНИЙ**

**Давидян Илья Григорьевич**

Санкт-Петербургский государственный экономический университет,  
Россия, 191023, Санкт-Петербург, наб. канала Грибоедова, д. 30-32, лит. А

В статье описаны ключевые проблемы и изменения в сфере фитнес-услуг, вызванные пандемией. Описаны возможные, а также уже используемые способы цифровизации сервисных процессов фитнес-предприятий. Определена актуальность и преимущества инновационных подходов в оказании спортивных услуг. С учетом специфики выбранной сферы, рассмотрены перспективы экономического развития предприятий, оказывающих спортивные и фитнес-услуги.

*Ключевые слова:* сервис, ограничения, фитнес, цифровизация, инновации.

**PERSPECTIVES OF ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE FITNESS SERVICES IN THE CONDITIONS  
OF LIMITATIONS**

**Davidian Iliia** – 2nd year student of the Institute of Magistracy

St. Petersburg State University of Economics, Russia, 191023, St. Petersburg,  
nab. Griboyedov Canal, 30-32, letter A

The article describes the key problems and changes in the fitness services caused by the pandemic. Possible and already used methods of digitalization of service processes of fitness enterprises are described. The relevance and advantages of innovative approaches in the provision of sports services are determined. Taking into account the

specifics of the chosen sphere, the perspectives for the economic development of enterprises providing sports and fitness services are considered.

*Keywords:* service, restrictions, fitness, digitalization, innovation.

Фитнес-индустрия - одна из наиболее динамично развивающихся отраслей экономики, но она, как и большинство других отраслей, требует гибкости и приспособляемости к ограничениям, связанными с COVID-19. Ограничения и принятые меры для улучшения эпидемиологической ситуации в регионах привели к значительным экономическим потерям предприятий сферы спорта и фитнеса. Многие компании столкнулись с финансовыми трудностями и вынуждены были увольнять сотрудников, закрывать предприятия и филиалы.

Одним из важных изменений, вызванных пандемией, является изменение потребительского поведения. Большинство людей стали более осторожными в посещении общественных мест, таких как спортивные клубы. Многие потребители фитнес-услуг стали отдавать предпочтение занятиям дома, либо на свежем воздухе.

Главной задачей для фитнес-центров, как и для многих других сервисных организаций, стало обеспечение безопасности своих клиентов и персонала. В связи с этим, многие центры внедрили дополнительные меры безопасности, такие как обязательная дезинфекция после каждого использования оборудования, ограниченный доступ и запись на занятия с учетом социальной дистанции. Это неизбежно привело к изменению спроса на услуги, снижению прибылей предприятий.

Безусловно, все вышесказанное в значительной степени отразилось на деятельности предприятий спортивной отрасли. Многие фитнес-клубы и тренажерные залы были вынуждены закрыться на неопределенный срок, а в некоторых случаях и вовсе полностью прекратить свою деятельность. И, хотя перспективы на будущее достаточно оптимистичны, сервисным предприятиям, в частности сферы фитнеса, следует заблаговременно принять меры по модернизации многих привычных процессов оказания услуг.

Один из ключевых факторов, необходимых для экономического развития фитнес-индустрии в условиях ограничений - это подход к оказанию услуг, соответствующий реальным потребностям и желаниям потребителей. Качественное обслуживание, индивидуальный подход к каждому клиенту, а также возможность выбора места и времени тренировки - все это определяет спрос на услуги и, следовательно, их экономический рост.

Таким образом, фитнес-индустрия имеет огромный потенциал для развития, даже в условиях ограничений. Для успешной реализации своей деятельности, владельцы бизнеса должны использовать инновационные подходы и технологии, с помощью которых привлекать новых клиентов и удерживать старых, а также подбирать решения, которые соответствуют современным реалиям и актуальным потребностям потребителей.

Сейчас многие спортивные клубы и фитнес-центры внедряют инновационные решения для поддержания своей деятельности. Многие частные тренеры и некоторые зарубежные компании, в условиях ограничений и сокращенного количества посетителей, стали использовать цифровые технологии для оказания услуг, предлагая тренировки на расстоянии для своих клиентов. Переход на онлайн-формат позволил сохранить, а в некоторых случаях даже увеличить действующие экономические показатели. При этом, цифровизация не только способствовала поддержанию востребованности фитнес-услуг в условиях ограничений, но и открыла новые возможности для потенциальных клиентов, поскольку те, кто ранее был не в состоянии посетить фитнес-центры, теперь смогли получить доступ к занятиям прямо из дома.

Привлечение цифровых технологий также помогло отрасли преодолевать финансовые трудности путем оптимизации многих производственных процессов при помощи различных CRM-систем и приложений, использующих искусственный интеллект. Помимо этого, появление личных кабинетов клиентов и собственных приложений у многих крупных предприятий фитнес-индустрии значительно улучшило доступность к информации для действующих и потенциальных клиентов, повысило эффективность работы команды клубов.

При оптимистичном сценарии, развитие виртуальных услуг и цифровизация некоторых процессов оказания сервиса могут привести к возобновлению экономического роста индустрии.

Снижение количества посетителей спортивных клубов в условиях ограничений привело к увеличению спроса на онлайн фитнес-услуги и спортивные приложения, инвентарь и оборудование для домашних тренировок.

Для того, чтобы оставаться конкурентоспособными, компании в этой области должны обеспечивать высококачественные виртуальные услуги и учитывать изменение потребительского поведения. Именно поэтому можно предположить, что онлайн-фитнес способен, в обозримом будущем, задать направление развития всей индустрии, стать новым стандартом в сфере фитнес-услуг.

#### **СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ**

1. Булганина С.В., Прохорова М.П., Белоусова К.В., Лабазова А.В. Фитнес-онлайн проекты: маркетинговый срез // Глобальный научный потенциал. - 2018. - № 11 (92). - С. 128-130.
2. Корогодина Е.А. Развитие новых возможностей фитнес-индустрии в России за счет внедрения инновационных технологий и ее деятельность // Региональный вестник. - 2019. - №3(18). С. 6-8.
3. Сайфидинов Б., Наймушина А. Человеческий капитал как фактор экономического роста предприятий фитнес-индустрии // Тенденции развития науки и образования. - 2019. - №48-3. - С. 55-59.
4. Татаринцев А.Н., Лоскутова М.В. Перспективы развития Российского рынка фитнес-услуг // Социально-экономические явления и процессы. - 2016. - Т.11. - №12. - С. 125-131.

#### **СЕКЦИЯ №9.**

#### **ВОПРОСЫ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ**

#### **СЕКЦИЯ №10.**

#### **МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ**

#### **СЕКЦИЯ №11.**

#### **МАРКЕТИНГ**

#### **СЕКЦИЯ №12.**

#### **PR И РЕКЛАМА**

## **СЕКЦИЯ №13.**

### **ОПЕРАЦИОННЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ**

## **СЕКЦИЯ №14.**

### **ПРОБЛЕМЫ МАКРОЭКОНОМИКИ**

## **СЕКЦИЯ №15.**

### **ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ**

## **СЕКЦИЯ №16.**

### **СТРАТЕГИЧЕСКИЙ МЕНЕДЖМЕНТ**

## **СЕКЦИЯ №17.**

### **ТЕОРИЯ УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИМИ СИСТЕМАМИ**

#### **МЕХАНИЗМЫ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИЙ НА ПРИМЕРЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ КРЫМСКИЙ РАЙОН**

**Трубенко В.М.**

ФГБОУ ВО «Майкопский государственный технологический университет», г. Майкоп

В данной статье раскрыты основные направления деятельности администрации муниципального образования Крымский район для создания эффективного социально-экономического развития подведомственной территории через усовершенствование социальной сферы, дана оценка деятельности органов местного самоуправления и предложены механизмы решения имеющихся проблем.

Социально-экономическое развитие территорий – основная задача, стоящая перед органами местного самоуправления. Создание условий для улучшения уровня качества жизни населения базируется на комплексе мероприятий, включающих в себя развитие инфраструктуры, создание конкурентной среды, внедрение инновационных подходов к решению имеющихся задач, качественное оказание услуг в сферах образования, здравоохранения и культуры, стабилизация внутренней политики муниципалитета, умение грамотно осуществлять стратегическое планирование развития района.

Стремительное развитие науки, введение санкций, изменения в социуме неизбежно ведут к постоянной смене векторов запросов как гражданского общества, так и бизнеса. Поэтому механизмы социально-экономического развития территорий в современных реалиях требуют постоянного изменения и дополнения.

Рассматривая в качестве примера деятельность администрации муниципального образования Крымский район отметим, что в 2022 году была разработана система социальной поддержки семей мобилизованных граждан, созданы условия для улучшения демографической ситуации, а также проведен ряд мероприятий по совершенствованию социальных объектов, что привело к снижению напряжения

внутриполитической обстановки, повышению уровня жизни населения и перспективному развитию экономики района.

Деятельность администрации муниципального образования Крымский район базируется на тесном взаимодействии с государственными и общественными организациями, развитии системы муниципально-частного партнерства, создании актуальной и устойчивой правовой базы для осуществления своей деятельности, но главной целью остается благополучие жителей района.

Правовую основу деятельности администрации в сфере социальной политики составляют в том числе Федеральным законом от 06.10.2003 № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации», законами Краснодарского края от 21 декабря 2018 года № 3930-КЗ «О Стратегии социально-экономического развития Краснодарского края до 2030 года», от 30 июня 1997 года № 90-КЗ «Об охране здоровья населения Краснодарского края», от 16 июля 2013 года № 2770-КЗ «Об образовании в Краснодарском крае», постановлением главы администрации (губернатора) № 98 «Об организации проектной деятельности в исполнительных органах государственной власти Краснодарского края» и другими правовыми актами международного, федерального, регионального и муниципального уровней.

Развитие социальной сферы также базируется на основных принципах Стратегии социально-экономического развития Краснодарского края [1]: создание условий для развития человеческого капитала, внедрение современных технологий в деятельность муниципальных объектов, улучшение инфраструктуры соц. объектов, устойчивое развитие и сохранение лидирующих позиций в рейтингах муниципальных образований региона.

Так, например, в 2022 году благодаря четкой и грамотной реализации регионального проекта «Содействие занятости женщин – создание условий дошкольного образования для детей в возрасте до трех лет» национального проекта «Демография» была полностью ликвидирована очередь в дошкольные образовательные организации, что позволило увеличить количество рабочих мест для педагогов и представителей трудоспособного населения, вовлеченного в трудовую деятельность.

Еще одним успешным направлением является реализация государственной помощи через предоставление социального контракта. Благодаря федеральному и региональному софинансированию в 2022 году заключено 245 социальных контрактов на сумму почти в 28 млн. руб.

130 человек получили поддержку на поиск работы, 50 человек - на осуществление индивидуальной предпринимательской деятельности (в размере 250 тыс. руб.), 20 человек – на ведение личного подсобного хозяйства (в размере 100 тыс. руб.), 45 семей - на осуществление иных мероприятий, направленных на преодоление гражданином (семьей) трудной жизненной ситуации. Как правило, это семьи с детьми – инвалидами, семьи, в которых родитель – инвалид, и многодетные семьи, на иждивении которых 5 и более несовершеннолетних в возрасте до 16 лет.

На постоянной основе осуществляется внедрение инновационных технологий в деятельность систем образования и культуры.

В Крымском районе работает 3 краевых инновационных площадки:

- детский сад № 19 города Крымска по теме: «Народная педагогика как средство формирования духовно-нравственного потенциала личности ребенка»;
- школа № 57 станицы Троицкой по теме: «Знания для жизни: финансовая грамотность как основа социальной адаптации обучающихся с ограниченными возможностями здоровья»;
- управление образования по теме: «Непрерывное профессиональное развитие управленческих команд через вовлечение в систему взаимных стажировок».

Крымский район принимает активное участие в реализации государственных программ и Национальных проектов.

В 2022 году в 17 учреждениях образования и культуры проведены работы по капитальному ремонту и укреплению материально-технической базы.

В рамках Национальных проектов увеличено количество мест в ДООУ, проведено техническое оснащение Крымского краеведческого музея, произведен ремонт в учреждениях здравоохранения.

Активно реализовывалась федеральная программа «Пушкинская карта». Ее участниками стали 9 учреждений культуры, а в течение 2023 года к программе подключатся еще 4 учреждения. Данные мероприятия повышают доступность населению культурных благ и внедрение современных цифровых технологий в деятельность учреждений культуры.

Немаловажную роль в создании благоприятных условий для социально-экономического развития муниципалитета является работа проектного офиса. На сегодняшний день проводится работа по консультированию общественных организаций по вопросам получения финансирования их деятельности, в том числе в рамках участия в региональных и федеральных грантовых конкурсах.

Не смотря на активную позитивную деятельность, остается ряд проблем, требующих решения.

Одной из них является функционирование образовательных организаций муниципалитета. Она включает в себя вопросы ликвидации второй смены, подвоза школьников в сельской местности, укрепление материально-технической базы, устранение «кадрового голода».

Целями мероприятий, направленных на решение вышеуказанных проблемных вопросов, является значительное повышение уровня условий предоставления образовательных услуг.

Решением данных проблем является строительство новых зданий для школ и модернизация имеющихся, приобретение нового автотранспорта для организации подвоза и изменение логистики перевозок, повышение заработной платы обслуживающего транспорт персонала.

В вопросе укрепления материально-технической базы учреждений свою эффективность доказало постоянное участие в государственных программах и национальных проектах, система мценатства и поддержки со стороны бизнеса. Так, например, на территории муниципалитета за счет средств Каспийского трубопроводного консорциума в сельской местности была построена новая школа на 200 мест.

Развитие социальной сферы муниципалитета тесно связано с другими направлениями деятельности органов местного самоуправления. Без отрасли ЖКХ невозможно строительство новых объектов, поддержания функционирования имеющихся. Благоприятные условия функционирования объектов и систем соцблока неизбежно приводит к укреплению и модернизации экономики района, что в свою очередь ведет к увеличению бюджета.

Таким образом, развитие социальной сферы является неотъемлемой частью механизма органов местного самоуправления и, не побоюсь этого выражения, его «локомотивом».

Негативными факторами, влияющими на развитие рассматриваемого нами направления, остается человеческий фактор, недостаточное финансирование, дефицит высоко квалифицированных кадров, влияние внешних факторов (дестабилизация экономики РФ, пропаганда асоциального поведения, изменение культурных и исторических ценностей) и другие.

Не смотря на имеющиеся сложности к сильным сторонам социальной политики Крымского района можно отнести реализации инновационных подходов в решении поставленных задач, апробация практик других муниципальных образований, системный и стабильный рост показателей.

К нереализованным имеющимся ресурсам для развития соц. сферы можно отнести увеличение вклада бизнес сообщества в деятельность образования, культуры и здравоохранения, увеличение количества заявок на участие в госпрограммах, заключение целевых договоров на обучение специалистов в ВУЗах.

Еще одним позитивным толчком в развитии социальной сферы является внедрение цифровых технологий. На сегодняшний день в образовательных организациях реализуется электронное меню, что значительно упрощает расчет объемов требуемых продуктов и снижает количество остатков, приходящихся на списание и в итоге экономит бюджетные средства. Реализуются проекты, например - «Разговоры о важном», с использованием современных цифровых технологий. Ведутся электронные дневники, отслеживаются очереди в детские сады, организована цифровая подача заявлений на получение услуг дополнительного образования.

Во всех организациях социальной сферы имеется доступ к высокоскоростному интернету, в том числе благодаря национальной программе «Цифровая экономика в РФ».

В учреждениях культуры активно реализуется нацпроект «Цифровая культура». Осуществляется работа на платформе «ПРОкультура». Ведутся официальные сайты и страницы в социальных сетях, что значительно повышает уровень доступности к культурным ценностям всех слоев населения.

В сфере здравоохранения свою эффективность показала запись к врачам через электронную очередь, электронные карты пациентов и современное оборудование. В свете событий, происходящих на мировой арене, в целях организации импортозамещения в учреждения поставляется оборудование только Российского производства, что упрощает его настройку, обслуживание и эксплуатацию.

Жители Крымского района активно пользуются возможностью получения социальных услуг по средствам цифровых ресурсов. Граждане оставляют обращения в социальных сетях, на сайтах организаций, заказывают необходимые документы через портал «Госуслуги».

Постоянное развитие системы социальной сферы в контексте муниципального управления обусловлено инновационным подходом к решению поставленных перед нами задач и запросов общества и создание условий для развития человеческого капитала является приоритетной из них.

Инновационными механизмами развития системы ГМУ в социальной сфере предлагаем рассмотреть возможность внедрения программы «Сельский культработник» по аналогии с «Земский доктор» в части выделения «подъемных» средств для специалистов, начинающих работать в сельской местности. Данная программа позволит значительно повысить интерес к работе в сельской местности, тем самым привлечь новые кадры, развивать инфраструктуру малых населенных пунктов за счет миграционного, а затем и естественного прироста населения.

Вторым предложением является разработка отдельной системы налогообложения с максимально льготными ставками для представителей бизнеса, осуществляющих поддержку муниципальных учреждений в зависимости от объема оказанной помощи.

И третьим предложением является закрепление на законодательном уровне необходимость работы выпускников ВУЗов в течении 10 лет, проходивших обучение по целевому направлению, в государственных учреждениях здравоохранения и запрет на такой же срок работы в частных клиниках.

Ключевыми показателями эффективности реализации предложенных механизмов станет использование обобщающих показателей, что позволит проводить сравнительно-типологический анализ, т. е. оценивать социально-экономическое положение и уровень жизни населения на разных территориях и т. д. К таким обобщающим показателям относят индекс человеческого развития, индекс интеллектуального потенциала человечества, человеческий капитал на душу населения, коэффициент жизнеспособности населения.

Подводя итог можно отметить, что на сегодняшний день социальная сфера муниципального образования Крымский район успешно исполняет свой функционал. Комплексный и адресный подход к решению проблем, внедрение инновационных форм деятельности в перспективе планирования дадут максимальный результат при формировании социально-экономического развития нашего муниципалитета в контексте всего Краснодарского края.

#### **Список использованной литературы**

1. Закон Краснодарского края от 21 декабря 2018 года № 3930-КЗ «О Стратегии социально-экономического развития Краснодарского края до 2030 года»

#### **СЕКЦИЯ №18.**

#### **ТЕОРИЯ СОВРЕМЕННОГО МЕНЕДЖМЕНТА**

#### **СЕКЦИЯ №19.**

#### **УПРАВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ПЕРСОНАЛА**

#### **СЕКЦИЯ №20.**

#### **ФИНАНСЫ И НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА**

#### **СЕКЦИЯ №21.**

#### **ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ**

#### **ОСОБЕННОСТИ РАСЧЁТА ДОЛИ РОССИЙСКОЙ СТОРОНЫ В УСТАВНОМ ФОНДЕ ПРЕДПРИЯТИЯ МАРИКУЛЬТУРЫ С ИНОСТРАННЫМ КАПИТАЛОМ, ДЕЙСТВУЮЩЕГО НА ТЕРРИТОРИИ РФ**

**А.П. Жук.**

**Владивосток.**

##### Оценка экономического потенциала предприятия марикультуры

Императив оценки и учёта всех аспектов потенциала предприятия марикультуры: экономического и природного, представляет пока пробел в управлении результативной экономикой марикультуры. Потому в нашем случае это явилось основанием для формулировки частной темы статьи и её разработки. Ставится вопрос, разве можно управлять экономикой предприятия, отрасли, не учитывая действия многоаспектных факторов их развития.

Новизна работы выражается в получении качественно новой аналитической информации о постановке организации развития марикультуры в Дальневосточном регионе, выражающейся в трёх аспектах: экономическом, экологическом, геополитическом.

Выявление необходимости повышения экономической эффективности работы марихозяйств прежде всего вскрывает актуальность совершенствования материально-технической базы предприятия марикультуры, которая должна быть релевантной природно-технологическим процессам промышленного выращивания.

В связи с этим неотъемлемым компонентом обеспечения развития отрасли является природно-экономический аспект исследования. Он является инструментом совершенствования подготовки и обоснования принимаемых управленческих решений, выявления факторов и причин достигнутого состояния и полученных результатов, выбора направлений инвестирования отечественного, иностранного капитала, прогнозирования развития отрасли.

Эколого-экономическая оценка состояния выращивания в марихозяйствах является тем подходом, который выверяет устойчивость и эффективность ведения промышленной марикультуры на долгосрочную перспективу. Гидробиологические исследования свидетельствуют о большом потенциале акватории прибрежных морских вод Приморья для искусственного воспроизводства гидробионтов. Но успех дела зависит не только от организационно-экономического механизма управления, но и от природных факторов. Это потенциальное преимущество российских прибрежных вод. Потому последовательно вытекает необходимость осмысления развития марикультуры с позиции учёта *потенциала эколого-экономической оценки*.

В контексте сущности представления о предприятии марикультуры и предпринимательской деятельности мы должны рассматривать материально-техническую, но и природную базу марихозяйств. Тем более это выступает как императив при организации предприятий с вовлечением иностранного капитала.

#### Материально-техническая база экономики

Функционирование любого производства определяется четырьмя главными составляющими: материально-технической базой; предметами труда; совокупностью работников-исполнителей и руководителей всех уровней, их квалификационным, интеллектуальным уровнем, отношением к труду, результатам производства и формой собственности.

Под *материально-технической базой экономики* понимается социально-организованная совокупность вещественных, личных, и организационно-технологических элементов производительных сил. Эту совокупность представляют три составляющие материально-технической базы:

- материальное производство;
- наука и научное обеспечение;
- сфера услуг.

В настоящее время в состав производительных сил могут быть включены следующие составные элементы:

- технологии;
- средства и орудия труда;
- средства коммуникации;
- средства научных исследований;
- предметы труда;
- информация, информационная индустрия;
- организация производства;
- (и что важно отметить) природные производственные системы. [1, с. 27].

От правильного восприятия представления материально-технической базы экономики реализуется результативное функционирование и развитие любого предприятия, понимая и предприятия марихозяйственной деятельности.

Отсюда и выстраивается подход к экономической оценке выращивания, основанный на освещении элементов материально-технической базы экономики марикультуры.

#### Прикладная ценность природы в экономике

«Важнейшей причиной кризисных экономических явлений, техногенного и природоёмкого развития экономики является недооценка реальной экономической ценности, стоимости природных ресурсов и услуг. Это объясняется экономическим бессилием перед стоимостной оценкой колоссальной сложности природы, её функции, взаимосвязей, системности и комплексности» [23, с. 267].

«Несовершенство современного экономического механизма приводит к негативным последствиям, как для природы, так и для всего социально-эколого-экономического развития. Это уже осознано мировым сообществом, особенно в связи с возникновением глобальных экологических проблем» [23, с. 267].

В России складывающаяся до самого последнего времени парадоксальная ситуация минимальной цены используемых в экономике природных благ, или вообще их бесплатности явились одной из причин формирования природоёмкой экономики, нерационального использования природных ресурсов, гигантской расточительности, масштабных загрязнений. Возникла иллюзия неисчерпаемости, дарового характера ресурсов» [23, с. 268].

В таких ситуациях для принятия правильных экономических решений необходимо определять экономическую эффективность. В простейшей формуле это будет представлять как соотношение выгоды (В) и затрат (С). И здесь основным экономическим инструментом анализа является анализ «затраты – выгоды», поскольку экологический фактор (Е) в нём учитывается слабо. Тогда условие эффективности проекта запишется:

$$B - C \pm E > 0 \quad (1)$$

В зависимости от экологической ориентированности проекта: 1) добавляется эколого-экономический эффект ( $B_e$ ) или 2) вычитается эколого-экономический ущерб ( $C_e$ ). Тогда формула преобразуется:

$$(B + B_e) - (C - C_e) > 0 \quad (2)$$

Это приводит к двум внешним эффектам (экстерналиям):

1) занижению выгод от сохранения природы, что приводит к уменьшению суммарной выгоды (не учитывается  $B_e$ ) в формуле (2). Этот вариант типичен для сохранения биоразнообразия.

2) занижению затрат, что связано с недооценкой потенциального экологического ущерба, занижением негативных внешних издержек (действие отрицательных экстерналий), накладываемых на общество (занижение  $C_e$ ).

Субъекты рыбохозяйственной деятельности Приморского края, зарегистрировавшие ВЭД по коду 03.21 «Рыбоводство морское».

В таблице 1 представлена численность субъектов марихозяйственной деятельности, подвергнутых экономическому мониторингу, в разрезе административных образований Приморского края с отечественным и иностранным капиталом на 30.09.2020 г.

Таблица 1 – Количество юридических лиц, с юридическим адресом по административным районам Приморского края

№ п/п	Наименование административной образования	Юридические лица с отечественным капиталом	Юридические лица с иностранным капиталом	Всего юридических лиц
1	Тернейский район	1	-	1
2	Дальнегорский район	2	-	2
3	Кавалеровский район	-	-	-
4	Ольгинский район	5	3 (1с 100% КНР)	8
5	Лазовский район	6	-	6
6	г. Находка	6	-	6
7	Находкинский городской округ (пос. Ливадия, с. Анна, Козьмино)	4	-	4
8	Фокинский городской округ	7	-	7

	(г. Фокино, о. Путятин)			
9	Шкотовский район	11	-	11
	в т.ч.:			
9.1	г. Большой Камень	9	-	9
10	г. Владивосток	<b>80</b>	<b>11 (5 с 100 % КНР)</b>	<b>91</b>
	в т.ч.:			
10.1	о. Попов	3	-	3
10.2	о. Русский	3	-	3
	Надеждинский район	1	-	1
12	г. Артём	1	-	1
13	Хасанский район	<b>13</b>	<b>1 (100% КНР)</b>	<b>14</b>
	в т.ч.:			
13.1	с. Безверхово	1		1
13.2	с. Андреевка	1		1
13.1	пгт. Славянка	6	1	7
13.2	п. Краскино	1	-	1
13.3	пгт. Зарубино	4	-	4
14	Михайловский район	1	-	1
15	г. Партизанск, Партизанский район	2	-	2
16	г. Уссурийск	<b>6</b>	<b>2 (2 с 100% КНР)</b>	<b>8</b>
17	Сахалинская обл. (г. Холмск)	1		1
	Итого:	<b>147</b>	<b>17(9 с 100% КНР)</b>	<b>164</b>

В Китае есть Закон «О предприятиях иностранного капитала» и «Положение Китайской Народной республики о применении Закона о предприятиях с иностранным капиталом». Предприятие со 100% иностранным капиталом нанимает китайских рабочих и административный персонал по договорам, создают профсоюзы. Цель развитие национального человеческого капитала. Создаваемое предприятие иностранного капитала должно содействовать развитию народного хозяйства Китая. Государство стимулирует иностранные предприятия применять передовые технологии.

У нас есть Федеральный закон от 9 июля 1999 г. N 160-ФЗ "Об иностранных инвестициях в Российской Федерации". В России принят Закон о предприятии с иностранным капиталом. Такое предприятие в России может на равных участвовать в различных аукционах. Но о найме в качестве трудовой силы российского гражданина в Законе ни одной подобной строчки нет. И нет многих статей, учитывающих отраслевые и региональные условия.

## **2. Методы борьбы с некоторыми складывающимися негативными тенденциями в развитии промышленной марикультуры Приморья.**

### *Методологические основания*

С позиции требований развития макросреды, мезосреды рыбохозяйственной деятельности, предпринимательской среды марикультуры на Дальнем Востоке, такие факты как завоз спата гребешка из КНР и строительство ими на побережье Приморского края цехов по выпуску молоди гребешка, трепанга являются провалом российской академической и прикладной науки, обеспечивающей развитие промышленной марикультуры. Провалом, потому, что в сложившихся исторических условиях дальневосточной окраины России в приграничных приморских территориях должна быть обеспечена национальная экономическая самостоятельность.

В противном случае, марикультура становится «широкими воротами» для «китаизации» приморских пограничных территорий РФ.

Наши юридические лица, заявившие ведение марикультуры, не являются кредитоспособными, потому и привлекают китайского инвестора с размещением его экономического потенциала на российской стороне. Формируется тенденция выдавливания российских поселений из исторических своих мест по побережью Приморского края.

Чтобы поставить барьеры этому в отсутствии регламентирующих правовых документов, учитывающих многофункциональную значимость национальной марикультуры в регионе, предлагается нижеследующий объективный «экономический барьер».

## **2.1 Расчёт долей российского и китайского учредителей в Уставном капитале компании по выращиванию объектов аквакультуры в территориальных водах Приморского края Российской Федерации.**

### **1.1 При создании предприятия (марихозяйства) с иностранным капиталом по сбору спата приморского гребешка.**

*Сбор спата приморского гребешка. Этап сбора спата в естественной среде.*

Результатом работы природных производственных систем (ППС) морской среды являются личинки моллюсков. Именно это вещество, используемое Человеком в своём экономическом процессе, является ещё не оценённым.

Российский Предприниматель не обладает ни собственными инвестиционными средствами, ни доступом к внешним их источникам. Потому он и привлекает Иностранного Предпринимателя, который вносит свой капитал в основные и оборотные фонды компании, зачисляемые в Уставной капитал.

Это обстоятельство приводит к тому, что в Уставном фонде ООО доля иностранного капитала становится преобладающей над долей российского капитала.

Расширение такой инвестиционной политики в марикультуре Приморского края открывает широкие ворота для «китаизации» прибрежных приморских территорий в приграничной зоне в известных исторических геополитических условиях региона.

Как отмечалось выше в состав производительных сил наряду с традиционными составляющими в настоящее время могут быть включены **природные производственные системы**.

Такой концепт является императивом решения многих задач по оценке работы природных производственных систем РФ (ППС<sub>рф</sub>) в области становления национальной отрасли марикультуры.

1. Ставится **задача**: Сколько стоит работа ППС<sub>рф</sub>.

Решение её упирается в решение **промежуточной задачи**: Какая кинематика количественного перехода результата работы природных производственных систем ( $P_{ппс}$ ) в количественный результат работы искусственных систем ( $P_{ис}$ ) – в количество собранного жизнестойкого спата моллюска. То есть, сколько нужно было быть личинок в природной системе, чтобы обеспечить  $P_{ис}$ .

Расчёт требуемого количества личинок в планктоне для сбора жизнестойкого спата смотрите в таблице 2.

Если ставится задача собрать на 1 га ГБТС 5 460 000 экз. жизнестойкого спата, то, исходя из минимальной плотности личинок в планктонный период жизни 40 экз./м<sup>3</sup>, их распространения в воде до глубины 10 метров, выживаемости на всех стадиях развития, потребность площади акватории составляет 12 га.

**Расчёт**. Коллекторы для улавливания личинок устанавливаются до глубин 10 м. На акватории с толщиной водной массы до глубины 10 метров личинок при принятой минимальной плотности содержится 4 150 000 экз. Учитывая выживаемость, определяем исходную требуемую количественную величину личинок и итоговую площадь акватории: 50 000 000 экз. на площади 12 га.

Личинки в планктоне – это «работа» ППС<sub>рф</sub>. В рассматриваемом случае их стоимость суммарная

составляет 72,5 млн. руб. Эта величина определена по стоимости получения спата в цеховых условиях на берегу с учётом его производственной мощности.

Но, чтобы собрать 5 460 000 экз. спата, необходимо построить 1 га ГБТС. Стоимость инженерного сооружения 2,96 млн. руб. Эту работу проводит китайская сторона.

Итак, для того чтобы собрать 5 460 000 экз. жизнестойкого спата требуется работа ППС<sub>РФ</sub>, продуцирующая 50 000 000 штук личинок. Это работа ППС<sub>РФ</sub>, и по стоимостной оценке принимается в 72,5 млн. руб.

Таким образом, при организации марихозяйства по сбору спата в природной среде вклад Предпринимателя российской стороны будет 72,5 млн. руб., а Предпринимателя китайской стороны – 2,96 млн. руб.

Эти экономические траты зачисляются в Уставной капитал компании. Его величина – 75,46 млн. руб. Отсюда, в Уставном капитале (УК) доля российской стороны 96 %, доля китайской стороны 4 %.

### **2.1.2 При создании предприятия (марихозяйства) с иностранным капиталом по товарному выращиванию приморского гребешка.**

*Товарное выращивание приморского гребешка. Выращивание на подвесных гидробиотехнических сооружениях (ГБТС).*

При сборе спата на 1 га ГБТС в количестве 5,5 млн. экз. на 1-ом году выращивания требуется 1 га ГБТС выращивания, на 2-ом году – 9 га ГБТС, на 3-ем году – 16 га ГБТС. Стоимость 1 га ГБТС по выращиванию составляет 3,13 млн. руб. Итого 26 га ГБТС и их стоимость – 81,38 млн. руб. [14, 18]. Это затраты Предпринимателя КНР. Урожай товарного гребешка по 1-ому производственному циклу составляет 3,08 млн. экз. (400400 кг).

В стоимость выращенного товарного гребешка входит стоимость работы Природных производственных систем РФ (ППС<sub>РФ</sub>). Результатом работы является органическое вещество (ОВ), которым питается гребешок.

Площадь бухты Рейд Паллада Залива Посьета составляет  $65,6 \times 10^6$  м<sup>2</sup> (6560 га). На основе определения пищевого материала – взвешенного органического вещества (ВОВ) в бухте и суточного его потребления гребешком определен количественный объём гребешка. Расчётная величина составляет 290 млн. экз. Учитывая, что производственный цикл выращивания составляет 3 года, а при этом выращивается и молодой гребешок (разновозрастной, не достигший товарных размеров), то урожай возрастных гребешков будет порядка в 2,5 раза в численном отношении меньше расчётной. Потому расчётно принимается выращивание 116 млн. экз. товарного гребешка [22].

То есть, площадь акватории бухты в 6560 га обеспечивает получение урожая гребешка в количестве 116 млн. экз. при 3-х годичном цикле выращивания. Отсюда определяем площадь акватории, которая поставит пищевой материал для 3,08 млн. экз. товарного гребешка. И она равна 174 га.

То есть, природные процессы на такой площади морской акватории ежегодно обеспечивают кормом выращиваемый гребешок с выходом указанного объёма товарного гребешка. Это участие ППС<sub>РФ</sub> в природно-промышленном процессе выращивания, осуществляемого компанией с иностранным капиталом.

Если создавать цех на берегу по товарному выращиванию 3,08 млн. экз. товарного гребешка (с искусственно получаемым кормом), или создавать искусственный водоём с морской водой и поддерживать там воспроизводство ОВ для обеспечений питания этого урожая, то требуются как минимум 480 млн. руб. [11, 14].

Таким образом, капитальные затраты РФ в создании компании с иностранным капиталом в указанном проектном масштабе мощности производства составляют 480 млн. руб., а прямые затраты КНР – 81,38 млн. руб. Итого общие – 561,38 млн. руб. То есть, доля РФ составляет 85,5%, доля КНР – 14,5%.

Если китайская сторона запланирует увеличение масштабов выращивания, например в 5 раз ( $81,38 \times 5 = 406,9$  млн. руб.), то её часть в Уставном капитале по абсолютной величине увеличивается в те же 5 раз.

Но при этом потребуются привлечение ППС<sub>рф</sub> на акватории также в 5 раз больше ( $480 \times 5 = 2400$  млн. руб.). Соотношение величин долей в УК останутся прежними. И выходит, что всегда доля стороны, обладающей Природными Производственными Системами, будет в Уставном капитале с иностранным участником превалирующей.

Приведенный выше подход организации марикультуры исключает недоучёт национального потенциала ППС<sub>рф</sub>, непосредственно вовлечённого в производственный процесс выращивания.

Таблица 2 – Расчёт долей российского и китайского учредителей в Уставном капитале компании по выращиванию объектов аквакультуры в территориальных водах Приморского края Российской Федерации.

Этап сбора спата. Сбор спата в естественной среде.

Кол-во личинок в планктоне, <i>Рп.с., шт.</i>	Выживаемость личинок в планктоне, %	Количество Личинок на стадии оседания, <i>шт.</i>	Уловистость ГБТС с коллекторами, %	Личинки, осевшие на коллекторы, (спат) <i>шт.</i>	Выживаемость личинок на коллекторах (стадия метаморфоза в спат), %	Личинки, выжившие к моменту перехода в спат, %	Выживаемость спата на коллекторах, %	Спат, сбранный с коллекторов, 1га ГБТС <i>Рп.с.шт.</i>
50 000 000	65 %	32 500 000	30 %	9 750 000	70 %	6 825 000	80 %	5 460 000
Концентрация личинок гребешка в водах выбранной бухты должна в планктонный период жизни гребешка быть не менее 40–90 экз./м <sup>3</sup> ,	в стадии оседания (размеры 250–275 мкм) — не менее 25–50 экз./м <sup>3</sup> ;							
При 40 экз./м <sup>3</sup> площадь ППС = 12 га.: 1). 50 000 000 : 40=1 200 000 м <sup>3</sup> 2). 1 200 000 : (100×100×10 =12 га	62,5 %- 55,6 %							

### 2.1.3 При создании марихозяйства с иностранным капиталом по выращиванию дальневосточного трепанга.

Товарное выращивание трепанга. Получение молоди трепанга в цеховых условиях. Товарное выращивание трепанга на морском грунте.

Сбор личинок трепанга в природной среде российские Предприниматели не осуществляют. Причина – низкий личиночный пул в планктоне из-за сложности создания маточного питомника. Потому некоторые

Предприниматели привлекают иностранных партнёров в качестве инвесторов строительства на берегу цехов по получению молоди трепанга и его товарного пастбищного выращивания в природной среде.

Стоимость строительства цеха китайской стороной является его частью в Уставном капитале компании. Это и составляет основу материально-технической базы компании. При этом доля в Уставном капитале российского Предпринимателя несопоставимо мала с китайским капиталом. И выходит, что за российской стороной остаётся малая доля товарной продукции. Экономический смысл ведения совместного хозяйствования рушится.

А причина экономической бессмысленности такого проекта для российской стороны заключается в отсутствии у него стоимостной оценки своих природных производственных систем (ППС). Именно ППС<sub>РФ</sub> привлекают китайского Предпринимателя. У них своих китайских ППС свободных уже нет. Стоимостная оценка ППС<sub>РФ</sub> становится императивом для научных и политических институтов страны.

Отсюда создание марихозяйств с иностранным капиталом в приграничных российских территориях должно сопровождаться релевантной национальной нормативно-правовой базой.

Ставится задача сделать первый шаг в этом направлении. Решение совокупности частных задач на первом шаге основывается на явной логике рассмотрения природно-промышленного процесса (ППП), реализация которого и обеспечивает получение товарной продукции трепанга.

***Метод обчёта стоимости «работы» ППС<sub>РФ</sub> осуществляем через посредство создания искусственных производственных систем (ИПС).***

Молодь, полученная в китайском цехе, отсаживается в морскую природную среду на грунт, богатый детритом. Детрит – корм для трепанга, и состоит из отмершего органического вещества. Это есть результат работы российских ППС<sub>РФ</sub>.

Если бы детрит получался в искусственных (в каких-то цеховых) условиях, то его стоимость уже бы входила в Уставной капитал компании.

Но мы можем установить стоимость «работы» ППС<sub>РФ</sub>, рассмотрев стоимость «работы» искусственных производственных систем (ИПС), которые производят детрит.

А это делается так. На участках устанавливаются гидробиотехнические сооружения (ГБТС) по выращиванию мидии, гребешка. Продукты их жизнедеятельности (в основном не переваренная пища – детрит) оседают на грунт и течением распространяются на площади 2,5 га морского дна. Такая работа по производству детрита – это «работа» ППС<sub>РФ</sub>. В такие места отсаживается молодь трепанга. Корм для него есть.

Стоимость этого корма (детрита) для трепанга состоит из:

1. Стоимости корма (фито-зоопланктона, взвешенного органического вещества), которым питаются культивируемые моллюски для производства детрита.
2. Стоимости выращивания моллюска, которые производят детрит для трепанга.
  - 2.1 амортизации ГБТС за период производственного цикла выращивания трепанга.
  - 2.2 материальных затрат искусственных производственных систем.
  - 2.3 заработной платы мариводов за производственный цикл.

Если мы всё это обсчитаем, то можем полученную итоговую цифру затрат ППС<sub>РФ</sub> и ИПС<sub>КНР</sub> и включить в Уставной капитал, в качестве доли российской и китайской сторон.

1 га ГБТС с двухгодичным моллюском продуцирует 321,4 т биоотложений, и это количество распределяется на 2,5 га донного участка. На эту площадь отсаживается молодь в количестве 100 тыс. экз.

Масштаб выращивания определяется производственной мощностью цеха. Мощность цеха (получение молоди в год) принимаем в объёме 600 тыс. экз. молоди трепанга. Для обеспечения молоди в таком количестве

требуется биоотложений с 6 га ГБТС. Стоимость 1 га ГБТС по выращиванию гребешка – 3,13 млн. руб., а 6 га ГБТС – 18,78 млн. руб.

Плотность отсадки молоди трепанга на грунт 4 экз./м<sup>2</sup>. Требуемая площадь отсадки – 15 га донного участка. При 4-х годичном производственном цикле и для обеспечения ежегодной отсадки молоди и ежегодного сбора товарного трепанга требуется в марихозяйстве иметь 60 га.

Выживаемость от посадки молоди до сбора товарного трепанга 26%. На выходе от отсадки 600 тыс. экз. молоди будет получен урожай в объеме 146,2 тыс. экз. товарного трепанга общим весом 16425 кг [7,8,9].

Если же промышленный цех будет строиться в масштабе выпуска 5 млн. экз. молоди, то его стоимость экспертно оценивается в 75 млн. руб. В оценке использована проектная документация, инспектируемая Хабаровским филиалом Главгосэкспертизы. (Эти инвестиции будут китайской стороны).

При этом в процессе товарного выращивания уже потребуется в 8,3 раз (5000 тыс. экз. : 600 тыс. экз.) большее количество ГБТС моллюсков для производства детрита – 50 га. (6×8,3). Их общая стоимость 156,5 млн. руб. Но детрит уже есть в ППС<sub>рф</sub>. Это их «работа», обчисленная через посредство создания искусственных производственных систем.

Таким образом, создавая ИПС по производству детрита, мы установили единовременные траты по производству пищевого материала для выращивания товарного трепанга от отсадки на грунт 5 млн. экз. цеховой молоди. И эту величину мы принимаем в качестве оценки стоимости «работы» ППС<sub>рф</sub> по производству детрита.

Если на этом остановиться в расчётах, то общая величина Уставного капитала компании с иностранным капиталом составит 231,5 млн. руб., в котором доля российской стороны составит 67,6%, китайской – 32,4%.

## **ВЫВОДЫ**

В основе логики расчётов лежит простая, но явная очевидность производственной природно-искусственной взаимообусловленности, которая требует последующего глубокого, расширенного исследования, создающего фундаментальное теоретическое обоснование учёта «работы» Природы в создании общественно-природного продукта марихозяйственной отрасли.

## **СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ**

1. Архив ФГУП «Приморрыбвод». – Владивосток: 2012 г.
2. Бакланов П.Я., Арзамасцев И.С., Качур А.Н., А.П. Жук и др. Природопользование в прибрежной зоне (проблемы управления на Дальнем Востоке) : монография. – Владивосток : Дальнаука, 2003. – 252 с.
3. Барышко М.Е. Рыбная промышленность Дальнего Востока. – Владивосток: Монография. ООО «ЛАИНС», 2012. – 739 с.
4. Государственный рыбохозяйственный реестр РФ.
5. Пресс-медия – технологии и институты, через которые централизованно распространяется информация и другие формы.
6. Гаврилова Г.С., Кондратьева Е.С. Результаты хозяйственной деятельности и проблемы развития марикультуры залива Посьета (Японское море) в 2000–2015 гг.
7. Гаврилова Г.С., Кучерявенко А.В. Продуктивность плантаций двустворчатых моллюсков в Приморье: монография. – Владивосток: ТИНРО-Центр, 2011. – 12 с.
8. Гаврилова Г.С. Приёмная ёмкость аквакультурной зоны залива Петра Великого (Японское море): диссертация доктора биологических наук. – Владивосток: ФГУП «ТИНРО-Центр», 2012. – 357с.

9. Гаврилова Г.С. Товарное выращивание дальневосточного тренпанга: монография. – Владивосток: ТИНРО-Центр, 2013. – 100 с.
10. Жук А.П. Формирование методологии организации рыбохозяйственного предпринимательства на Дальнем Востоке России / Рукопись докт. диссертации. – Владивосток, 2012.
11. Жук А.П. Концептуальные аспекты организации промышленной марикультуры на Дальнем Востоке России: научное издание, монография. – Новосибирск, 2017 г. – 251 с.
12. Жук А.П. Организация предприятия экологичной марикультуры по выращиванию ламинарии японской : научное издание, методические рекомендации. – Новосибирск, 2018 г. – 96 с.
13. Жук А.П. Организация предприятия экологичной марикультуры по выращиванию тихоокеанской мидии в заливе Петра Великого : научное издание, методические рекомендации. – Новосибирск, 2018 г. – 98 с.
14. Жук А.П. Организация предприятия экологичной марикультуры по выращиванию приморского гребешка в заливе Петра Великого : научное издание, методические рекомендации. – Новосибирск, 2018 г. – 114 с.
15. Жук А.П. Организация предприятия экологичной марикультуры по выращиванию тихоокеанской устрицы в заливе Петра Великого : научное издание, методические рекомендации. – Новосибирск, 2018 г. – 100 с.
16. Инструкция по технологии культивирования тихоокеанской мидии / Сост. А.В. Кучерявенко, А.П. Жук. – Владивосток: ТИНРО-Центр, 2011. – 27 с.
17. Инструкция по технологии культивирования тихоокеанской устрицы / Сост. А.В. Кучерявенко, А.П. Жук. – Владивосток: ТИНРО-центр, 2011. – 27 с.
18. Инструкция по технологии культивирования приморского гребешка / Сост. А.В. Кучерявенко, А.П. Жук. – Владивосток: ТИНРО-центр, 2011. – 51 с.
19. Инструкция по технологии культивирования ламинарии японской / ТИНРО-центр. 2011. – 43 с.
20. Колесникова, Л. Предпринимательство: от «максимизации прибыли» к синергии социально-экономических систем // Вопросы экономики. – 2001. – № 10. – с. 40–54.
21. Крупнова Т.Н. Инструкция по культивированию и восстановлению полей ламинарии. – ТИНРО-центр, 2008. – 34 с.
22. Кучерявенко А.В. Органическое вещество в мелководных бухтах залива Посьета: монография. – Владивосток: ТИНРО-Центр, 2002. – 86 с
23. Экономика природопользования: Учебник / Под редакцией К.В. Папенкова и О.И. Маликовой. – М., 2016. – 864 с.

## **СЕКЦИЯ №22.**

### **ЭКОНОМИКА ТРУДА И УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ**

## **СЕКЦИЯ №23.**

### **ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ НАРОДОНАСЕЛЕНИЯ И ДЕМОГРАФИЯ**

## **СЕКЦИЯ №24.**

### **ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ**

## ПРОВЕДЕНИЕ КОМПЛЕКСНОЙ КВАЛИМЕТРИЧЕСКОЙ ОЦЕНКИ С ЦЕЛЬЮ ЗАКЛЮЧЕНИЯ О ПРИЕМЛЕМОСТИ ИЗМЕРИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ

**Козлова А.А., Галимов Ф.М.**

КНИТУ – КАИ им. А. Н. Туполева, г. Казань

Когда необходимо провести оценку качества комплексным методом возникает необходимость установления весомости параметров метода, их важности с точки зрения полноты удовлетворения оценивая сходимости и воспроизводимости измерительного процесса. Весомость, значимость отдельных свойств, качественных характеристик изделия устанавливается с помощью коэффициентов весомости ( $g$ ).

Оценку качества будем проводить по трёхбалльной шкале:

- 1) «отлично» -  $g = 2$  (в случае необходимого параметра);
- 2) «хорошо» -  $g = 1$  (в случае, когда эксперт затрудняется оценить важность параметра);
- 3) «удовлетворительно» -  $g = 0$  (в случае ненужного параметра).

Каждый эксперт по-разному оценивает важность того или иного параметра. Поэтому трем экспертам следует определить усредненное значение весового коэффициента ( $G$ ) по разному параметру по формуле (1):

$$G = \frac{1}{M} \sum_{m=1}^M g_{im}. \quad (1)$$

Результаты оценки показателей качества приведены в таблице 1.

Таблица 1 – Результаты оценки показателей качества

Номер показателя	Наименование показателя	Весовые коэффициенты экспертов			Усредненное значение весового коэффициента
		$g_1$	$g_2$	$g_3$	
1	Сходимость, %	2	2	2	2
2	Воспроизводимость, %	0	1	1	0,7
3	Изменчивость образцов, %	1	2	1	1,3

Продолжение таблица 1 – Результаты оценки показателей качества

4	Относительная сходимость и воспроизводимость, %	1	2	2	1,7
5	Отношение сходимости воспроизводимости к величине полной изменчивости результатов измерения, %	2	2	1	1,7
6	Оценка смещения	2	1	2	1,7
7	Стабильность	1	2	2	1,7
8	Важность измерительного параметра	2	0	0	0,7
9	Стоимость КИМ	1	2	1	1,3

$\Sigma 12,8$

При оценке качества комплексным методом возникает необходимость установления весомости свойств изделия, их важности с точки зрения полноты удовлетворения потребностей потребителей, для которых оно предназначено. Определим комплексный показатель качества реального и идеального МО. Численное значение комплексного параметра качества  $K$  формируются каждым экспертом по всем параметрам определяемое по формуле (2):

$$K = \sum_{i=1}^N Gi \cdot q_{im} \quad (2)$$

Для идеального МО, когда все параметры соответствуют уровню  $q_{im} = 3$ , можно определить комплексный показатель  $K_{ideal}$  по формуле (3):

$$K_{ideal} = 3 \cdot \sum_{i=1}^N Gi = 3 \cdot 12,8 = 38,4 \quad (3)$$

Результаты расчета, для проведения анализа, представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Анализ количественного оценивания единичных показателей качества методом экспертных оценок для КИМ

Номер показателя качества	Наименование показателя	$Gi$	Оценка $q_m$			
			$q_{1m}$	$q_{2m}$	$q_{3m}$	
1	Сходимость, %	2	3	3	2	
2	Воспроизводимость, %	0,7	3	3	2	
3	Изменчивость образцов, %	1,3	3	2	3	
4	Относительная сходимость и воспроизводимость, %	1,7	2	1	3	
5	Отношение сходимости воспроизводимости к величине полной изменчивости результатов измерения, %	1,7	1	2	1	
6	Оценка смещения	1,7	3	3	3	
7	Стабильность	1,7	3	3	3	
8	Важность измерительного параметра	0,7	2	2	2	
9	Стоимость КИМ	1,3	1	1	1	
Значение комплексного показателя						Коллективная оценка
Реальное МО			33	28,7	29	30,2
Идеальное МО			38,4	38,4	38,4	38,4

Вывод: опираясь на результаты анализа экспертных оценок, мы можем прийти к выводу, что реальное МО, находится на уровне ниже идеального на 8,2 пунктов.

Таблица 3 – Анализ количественного оценивания единичных показателей качества методом экспертных оценок для ручного измерения

Номер показателя качества	Наименование показателя	$Gi$	Оценка $q_m$			
			$q_{1m}$	$q_{2m}$	$q_{3m}$	
1	Сходимость, %	2	2	1	2	

Продолжение таблицы 3 – Анализ количественного оценивания единичных показателей качества методом экспертных оценок для ручного измерения

2	Воспроизводимость, %	0,7	1	2	2	
3	Изменчивость образцов, %	1,3	2	1	1	
4	Относительная сходимость и воспроизводимость, %	1,7	2	1	1	

5	Отношение сходимости воспроизводимости к величине полной изменчивости результатов измерения, %	1,7	2	2	1	
6	Оценка смещения	1,7	2	1	2	
7	Стабильность	1,7	2	1	2	
8	Важность измерительного параметра	0,7	2	2	2	
9	Стоимость СИ	1,3	3	2	2	
Значение комплексного показателя						Коллективная оценка
Реальное МО			21	20,8	20,3	20,7
Идеальное МО			38,4	38,4	38,4	38,4

Вывод: опираясь на результаты анализа экспертных оценок, мы можем прийти к выводу, что реальное МО, находится на уровне ниже идеального на 17,7 пунктов.

В нашем случае даже процесс измерения с помощью дорогостоящего КИМ далек от идеального.

Оценка приемлемости измерительной системы через %R&R нам по сути показывает насколько мы можем доверять конкретным измерениям конкретного параметра в конкретных условиях.

В то время как комплексная оценка - говорит о необходимости совершенствовать измерительный процесс без привязки к конкретному параметру.

Комплексная оценка процесса измерения с помощью ручного СИ естественно ниже, хотя в производстве их предпочитают за относительную дешевизну и "быстроту".

Технически, можно и при ручном СИ достичь приемлемости измерительного процесса (%R&R<10), но только обеспечив определенные постоянные условия: отработанная и простая методика, удобный простой инструмент, идеальная окружающая среда, одни и те же компетентные измеряющие.

Доверия результатам измерения КИМ намного больше, без привязки к конкретному параметру, что и показывает комплексная квалиметрическая оценка.

#### Список использованных источников

- 1 Г. Е. Зильбербранд и др. Анализ измерительных систем [Текст] = Measurement system analysis : [MSA] : ссылочное руководство : [пер. с англ.] [Текст] /Г. Е. Зильбербранд// Нижний Новгород : Приоритет, сор. 2010.
- 2 ГОСТ Р 51814.5-2005 Системы менеджмента качества в автомобилестроении. Анализ измерительных и контрольных процессов. [Текст] – Введ. 2005-07-01. – М.: Стандартиформ, 2005 год. - 54 с.

## ПЛАН КОНФЕРЕНЦИЙ НА 2023 ГОД

### Январь 2023 г.

Х Международная научно-практическая конференция «**Актуальные вопросы экономики, менеджмента и финансов в современных условиях**», г. Санкт-Петербург

Прием статей для публикации: до 1 января 2023 г.

Дата издания и рассылки сборника об итогах конференции: до 1 февраля 2023 г.

### Февраль 2023 г.

Х Международная научно-практическая конференция «**Актуальные проблемы менеджмента и экономики в России и за рубежом**», г. Новосибирск

Прием статей для публикации: до 1 февраля 2023 г.

Дата издания и рассылки сборника об итогах конференции: до 1 марта 2023 г.

### Март 2023 г.

Х Международная научно-практическая конференция «**Вопросы современной экономики и менеджмента: свежий взгляд и новые решения**», г. Екатеринбург

Прием статей для публикации: до 1 марта 2023 г.

Дата издания и рассылки сборника об итогах конференции: до 1 апреля 2023 г.

### Апрель 2023 г.

Х Международная научно-практическая конференция «**Актуальные вопросы экономики и современного менеджмента**», г. Самара

Прием статей для публикации: до 1 апреля 2023 г.

Дата издания и рассылки сборника об итогах конференции: до 1 мая 2023 г.

### Май 2023 г.

Х Международная научно-практическая конференция «**Вопросы и проблемы экономики и менеджмента в современном мире**», г. Омск

Прием статей для публикации: до 1 мая 2023 г.

Дата издания и рассылки сборника об итогах конференции: до 1 июня 2023 г.

### Июнь 2023 г.

Х Международная научно-практическая конференция «**Тенденции развития экономики и менеджмента**», г. Казань

Прием статей для публикации: до 1 июня 2023 г.

Дата издания и рассылки сборника об итогах конференции: до 1 июля 2023 г.

### Июль 2023 г.

Х Международная научно-практическая конференция «**Перспективы развития экономики и менеджмента**», г. Челябинск

Прием статей для публикации: до 1 июля 2023 г.

Дата издания и рассылки сборника об итогах конференции: до 1 августа 2023 г.

#### **Август 2023 г.**

Х Международная научно-практическая конференция «**Экономика и менеджмент: от теории к практике**», г. Ростов-на-Дону

Прием статей для публикации: до 1 августа 2023 г.

Дата издания и рассылки сборника об итогах конференции: до 1 сентября 2023 г.

#### **Сентябрь 2023 г.**

Х Международная научно-практическая конференция «**Современный взгляд на проблемы экономики и менеджмента**», г. Уфа

Прием статей для публикации: до 1 сентября 2023 г.

Дата издания и рассылки сборника об итогах конференции: до 1 октября 2023 г.

#### **Октябрь 2023 г.**

Х Международная научно-практическая конференция «**Экономика, финансы и менеджмент: тенденции и перспективы развития**», г. Волгоград

Прием статей для публикации: до 1 октября 2023 г.

Дата издания и рассылки сборника об итогах конференции: до 1 ноября 2023 г.

#### **Ноябрь 2023 г.**

Х Международная научно-практическая конференция «**О некоторых вопросах и проблемах экономики и менеджмента**», г. Красноярск

Прием статей для публикации: до 1 ноября 2023 г.

Дата издания и рассылки сборника об итогах конференции: до 1 декабря 2023 г.

#### **Декабрь 2023 г.**

Х Международная научно-практическая конференция «**Развитие экономики и менеджмента в современном мире**», г. Воронеж

Прием статей для публикации: до 1 декабря 2023 г.

Дата издания и рассылки сборника об итогах конференции: до 1 января 2024 г.

С более подробной информацией о международных научно-практических конференциях можно ознакомиться на официальном сайте Инновационного центра развития образования и науки [www.izron.ru](http://www.izron.ru) (раздел «Экономика и менеджмент»).

**ИННОВАЦИОННЫЙ ЦЕНТР РАЗВИТИЯ ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ**  
**INNOVATIVE DEVELOPMENT CENTER OF EDUCATION AND SCIENCE**



**Вопросы современной экономики и менеджмента:  
свежий взгляд и новые решения**

**Выпуск X**

**Сборник научных трудов по итогам  
международной научно-практической конференции  
(11 марта 2023 г.)**

**г. Екатеринбург**

**2023 г.**

Печатается в авторской редакции  
Компьютерная верстка авторская

Издатель Инновационный центр развития образования и науки (ИЦРОН),  
603086, г. Нижний Новгород, ул. Мурашкинская, д. 7.

Подписано в печать 10.03.2023.  
Формат 60×90/16. Бумага офсетная. Усл. печ. л. 1,88.  
Тираж 250 экз. Заказ № 032.

Отпечатано по заказу ИЦРОН в ООО «Ареал»  
603000, г. Нижний Новгород, ул. Студеная, д. 58.